

Lettera di prospetto

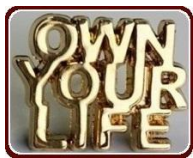
Own Your Life

TEAM IL SISTEMA

Possiedi la Tua Vita

HAI MAI PENSATO A COME POTREBBE ESSERE SE TU
FOSSI PADRONE DELLA TUA VITA





Caro Amico/a,

Voglio condividere con te un metodo in cui una persona può imparare a essere padrone della propria vita!

Vuoi essere padrone della tua vita?

Sì, è una domanda al quanto strana e forte, so che molte persone pensano di esserlo già.

Anch' io pensavo di esserlo, ma quanto ho compreso alcuni concetti semplici, fondamentali, mi sono reso conto di non essere padrone della mia vita.

Cosa significa Veramente Essere Padroni della Propria Vita?

Quanto tempo libero ti rimane **Se** sottrai tutto il tempo per *Dormire*, per *viaggiare*, per il *lavoro* e *quello per fare tutte le cose che devi fare ogni giorno della tua vita*? Non hai che una o due ore al giorno per fare ciò che vorresti fare. E hai sempre i soldi per fare tutto quello che desideri?

Essere padrone della tua vita significa avere il **Tempo e Soldi** per realizzare le cose che più ti interessano.



Lo scopo di questa lettera di prospetto, è farti conoscere un modo in cui una persona può imparare ad essere padrona della propria vita, utilizzando un Sistema per farlo così semplice che può farti avere più tempo libero per poter stare con la tua famiglia, vivere ogni giorno delle tue passioni e avere i soldi necessari per realizzarle.

Per quale motivo non siamo padroni della nostra vita?

La Società, la scuola, la famiglia ci hanno insegnato a lavorare come **dipendenti** per avere i soldi necessari per vivere, nessuno ci ha mai indirizzato, consigliato, ad essere finanziariamente liberi.

La maggior parte di noi, va a scuola studiando per molti anni per trovare un posto di lavoro fisso per 40 anni per poi andare in pensione e finalmente goderci la vecchiaia in libertà.

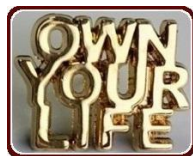
E in questo periodo di crisi che succede?

Le aziende chiudono, ci sono sempre più licenziamenti, meno Bonus per i dipendenti di valore, meno soldi che circolano.



La soluzione a tutto questo, nella cultura tradizionale è che se facciamo fatica ad arrivare a fine mese dobbiamo trovare **un secondo o un terzo lavoro** la sera o nel weekend.

Ma tutti questi sacrifici, tante ore di duro lavoro ci impediscono di goderci momenti belli con la propria famiglia o goderci le nostre passioni.



Il dipendente scambia il proprio tempo per uno stipendio, ha un orario fisso di lavoro, uno stipendio fisso che cresce lentamente e dipendono dal volere di un capo che gli dice cosa fare.

Le altre persone più intraprendenti, cosa fanno?

Diventano degli **imprenditori** aprendo un negozio, un bar, una pizzeria, una piccola attività locale o studiando per molti più anni per diventare avvocati, notai, medici.

Molti di loro non sanno che l'imprenditore è un dipendente a provvigioni, non ha un datore di lavoro ma dipende dalla propria attività.

Tutto dipende dal suo lavoro giorno per giorno, deve **lavorare moltissime ore**, altrimenti l'azienda non va avanti e non si guadagna.



Ma questa è l'unica soluzione?

È una domanda che mi sono posto tantissime volte e sono arrivato ad una conclusione:

“E' la soluzione che ci viene spontanea, (ci hanno insegnato a fare solo questo.)”

Ma allora perché anche in questo periodo di crisi ci sono persone che diventano sempre più ricche?

Lo diventano per due motivi principali:

1) Si distinguono dalla maggior parte delle persone!

I ricchi non pensano a trovare un posto di lavoro fisso, ma inventano, creano, pensano a cosa fare di diverso per portare valore nella società, per trovare soluzioni ai problemi della società.

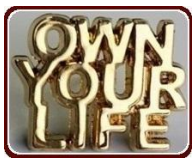
Albert Einstein diceva: *“Se pensi di ottenere risultati diversi facendo sempre le stesse cose, è il primo segnale di pazzia”*

Vuoi migliorare il tuo reddito? Il tuo tempo libero? Pensa a cosa puoi fare di diverso per risolvere questa situazione.

2) Creano rendite di denaro!

Il ricco crea delle rendite di denaro, cioè crea aziende o sistemi che gli generino entrate automatiche di denaro indipendente dal loro lavoro quotidiano.





Cos'è una rendita di denaro?

La **rendita** è un'entrata **automatica di denaro** nel proprio conto corrente.

Ad esempio il Cantautore cosa fa? Immagina una canzone, la scrive ed ogni giorno canta la sua canzone davanti ad ogni fan in tutto il mondo persona per persona, giusto?

No assolutamente sarebbe impossibile, cos'è che fa invece il cantautore?

Sfrutta un sistema già ben collaudato e semplice, incide un CD ed ogni volta che questo viene venduto in qualsiasi paese del mondo lui percepisce una provvigione sulla vendita, quindi si crea così un'entrata automatica di denaro, indipendente da dov'è lui in quel momento.



Quindi non crea ed immagina ogni giorno una nuova canzone, ma una canzone creata una volta sola, genera un flusso automatico di denaro crescente nel tempo.

Per Ottenere la libertà finanziaria dobbiamo crearci la nostra rendita di denaro.

Per raggiungere la **libertà finanziaria** devo crearmi una entrata automatica di denaro che superi le mie spese mensili, nel momento che l'avrò creata sarò libero di scegliere ogni giorno cosa fare, dove farlo e quando farlo.

Esempio: Se ho 2000 € al mese di spese ed ho un'entrata automatica di denaro di 2500 € ho la libertà finanziaria.

Se ogni giorno posso scegliere di alzarmi o no dal letto, tanto il mio reddito non viene minimamente intaccato da questa mia scelta:

- posso stare ogni giorno di più con la mia famiglia
- posso vivere le mie passioni.
- posso vivere come se fosse ogni giorno sabato e domenica,
- ho l'opportunità di vivere ogni giorno facendo quello che più mi piace.

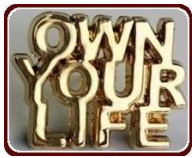
La libertà è uno dei valori più importanti che possiamo ottenere, ci sarà chi ama viaggiare e lo potrà fare ogni giorno della sua vita, chi suonare uno strumento, chi leggere, chi danzare, insomma ognuno può disegnare la sua vita come più gli piace.

Come si può creare una rendita?

Per crearci una rendita di denaro abbiamo molte possibilità, dipende un po' dalle nostre capacità iniziali, disponibilità di tempo e di denaro e la voglia di impegnarsi.

Le principali sono:

- **Metto in Affitto una Casa:** compro una casa e la metto in affitto, ogni mese percepisco una rendita pari al canone d'affitto che ricevo, è necessario però avere i contanti per comprare la casa.
- **Creo un'azienda personale e la metto a sistema:** cioè la rendo autonoma e che mi generi un utile indipendente dal mio lavoro di ogni giorno. Sicuramente creare un'azienda, gestirla e farla funzionare senza il mio supporto costante non è una passeggiata.



- **Metto dei soldi in banca e ricevo interessi attivi:** con molto capitale posso creare una rendita interessante.

Esempio: Ipotizziamo che la banca mi dia un 4% di interessi all'anno, per avere una rendita mensile di circa 3300€ al mese devo lasciare in banca circa 1.000.000€. Sicuramente una cifra non abbordabile da molti.

- **Investo in Borsa,** con gli strumenti, il capitale e le conoscenze giuste si possono creare rendite di denaro, ma non è per tutti, si rischia di perdere tutti i soldi investiti.
- **Nuovi Business:** Internet, Distributori Automatici etc.

Queste appena viste sono le rendite di denaro che utilizzano il 5% della popolazione per arricchirsi sempre di più, perché la maggior parte di queste non sono accessibili a molti, perché bisogna avere i soldi e le conoscenze giuste.

Se Ti Dicessi...

Che ho scoperto un sistema semplice per insegnarti a come essere padrone della tua vita, mediante una attività svolta da casa, e abbiamo un sistema per farlo così semplice che tutti lo possono mettere in pratica.

Non c'è nulla da vendere e la cosa migliore è che non ti porta via molto tempo.
Saresti Interessato?

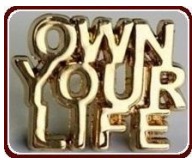
È il Business del 21° secolo!

La pubblicità tradizionale non è più efficace, sempre più persone non prendono più in considerazione come nel passato la pubblicità in TV, nei giornali, per radio, nei cartelloni stradali o volantini.

Da qui la svolta di trovare un nuovo modo per far veicolare i prodotti sino al consumatore finale dove oramai la pubblicità tradizionale fallisce perché troppo concorrenziale.

Il sistema migliore per far conoscere un nuovo prodotto è attraverso il passaparola di un consumatore soddisfatto.

Da qui nasce il...



Marketing Relazionale

Cos'è il Marketing Relazionale?

È un **sistema di commercializzazione di prodotti o servizi**, che attraverso il passaparola di consumatori soddisfatti si crea un grande gruppo di acquisto e promozione di prodotti o servizi, permettendo così di crearsi nel tempo una **RENDITA** di denaro costante e crescente.

Non va confuso con gli altri sistemi di distribuzione dei prodotti, la *vendita al dettaglio* dove i clienti acquisto nei negozi o la *vendita porta a porta*, dove il cliente può acquistare prodotti e servizi direttamente a casa propria dopo una dimostrazione di un incaricato di un'azienda.

Nel Marketing Relazionale, detto anche Network Marketing, Marketing di Rete, Marketing Multi livello, tu sei in affari per conto tuo, ma non da solo!

Diventando un incaricato di una azienda di M.R. acquisti i prodotti all'ingrosso che puoi usare per il tuo consumo personale e per la vendita al dettaglio.

Un grande equivoco è associare al M.R. l'idea di dover solo vendere per avere successo nell'attività.

In Questo settore le vendite sono una conseguenza naturale della **costruzione della tua organizzazione**.

Non hai bisogno di vendere i prodotti nel senso tradizionale del termine, tuttavia, il *prodotto si deve veicolare* altrimenti nessuno viene pagato.

Quindi **costruiamo la nostra squadra** attraverso la quale distribuire i nostri prodotti, in quanto ogni nostro partner condivide i prodotti con i propri amici, vicini o parenti.



Ribadiamo il concetto *non dobbiamo vendere al mondo intero da soli*, ma costruire un nostro team in cui molti partner vendono e consumano un pochino ciascuno.

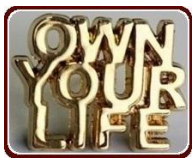
Grazie a questo sistema tutte le aziende di Network Marketing non hanno necessità di spendere molti soldi in pubblicità, perché quest'ultima viene fatta esclusivamente con il passaparola dei suoi partner.

Avendo quindi bassi costi pubblicitari possono investire sullo **sviluppo dei propri prodotti**, infatti come risultato esse possiedono prodotti di qualità superiore rispetto a quelli dei concorrenti che si trovano nei negozi.

Nella mia attività condivido con un mio amico un prodotto di ottima qualità di una tipologia che lui sta già utilizzando, facendogli sostituire la sua vecchia marca con la mia che attraverso la mia esperienza ho scoperto essere meglio.

Vedi che non vado a vendere porta a porta i miei prodotti a sconosciuti, ma semplicemente condivido i prodotti con i miei amici e conoscenti.

Semplicemente coinvolgo amici nella mia organizzazione ed insegno loro a come:



Costruirsi la propria squadra.

È davvero affascinante questa attività perché coinvolgendo i miei amici, mi sento responsabile nei loro confronti perché più li aiuto e li porto al successo più avrò successo io.

È un'attività di squadra: *o si ha successo come squadra o si fallisce come singolo.*

Più la mia squadra cresce più ottengo l'indipendenza economica e personale, quindi aiutare la squadra è una delle mie priorità.

Questa attività è perfettamente legale, pensa che c'è **una legge che mi tutela (legge 173/2005)** dove vengono eliminate tutte le catene di sant'Antonio o piramidi illegali.

Quando viene veicolato un prodotto non sussiste una catena di sant'Antonio, questa **è un'attività professionale e seria.**

Il Network Marketing non è una Piramide e poi pensa a come raffiguraresti l'organizzazione dell'azienda in cui lavori?

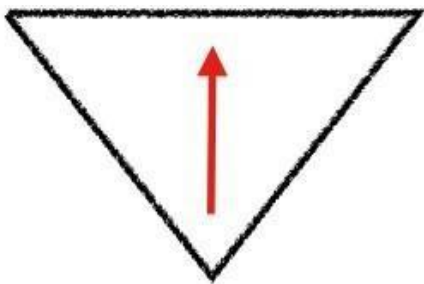
Forse come l'immagine qui di fianco?

Esattamente, in un'azienda tradizionale sarà davvero difficile che un operaio possa diventare il presidente della multinazionale, perché chi parte dal basso non ha spazio in cima.



Considera ancora: Come raffiguraresti la struttura dell'esercito, di un'organizzazione religiosa, della scuola, del governo?

Non sempre quello a cui siamo abituati è l'unica verità.

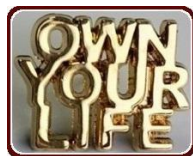


Questa qui di fianco potrebbe essere la raffigurazione ideale per un'azienda di Network Marketing:

Nel **Network Marketing c'è spazio in cima**, quindi qualsiasi persona dal basso che entra nell'organizzazione ha le stesse opportunità di costruirsi un business forte e redditizio, in quanto è un'attività meritocratica.

Anzi chi entra ora può creare una squadra molto più forte e grande di chi gli ha presentato l'opportunità.

Il network marketing è una delle poche strade adatta a tutti per potersi creare una rendita automatica di denaro e nelle prossime pagine capirai perché, senza dover inventare niente, senza troppi investimenti ne conoscenze tecniche.



Come creo la mia squadra?

$$\begin{array}{r} 2 \\ \times 2 \\ \hline 4 \\ \times 2 \\ \hline 8 \\ \times 2 \\ \hline 16 \end{array}$$

Semplice, coinvolgo nella mia attività due amici, e li aiuto a sponsorizzare due amici nell'attività. $2 \times 2 = 4$

Così avrò altri 4 partner nuovi, ai quali insegniamo ed aiutiamo a sponsorizzare due amici a testa. $4 \times 2 = 8$

Così ora avrò altri 8 nuovi partner, i quali aiuteremo a coinvolgere due amici a testa.

Quindi $8 \times 2 = 16$ nuovi partner nel team.

Ipotizziamo che al posto di due, ogni partner coinvolge nell'attività 3 amici ai quali insegniamo ad ognuno di essi a sponsorizzare 3 amici a testa avrò 9 partner in più. $3 \times 3 = 9$

Aiutiamo questi 9 a coinvolgere 3 amici a testa quindi $9 \times 3 = 27$ poi $27 \times 3 = 81$ nuovi partner nel mio team.

$$\begin{array}{cc} 2 & 3 \\ \times 2 & \times 3 \\ \hline 4 & 9 \\ \times 2 & \times 3 \\ \hline 8 & 27 \\ \times 2 & \times 3 \\ \hline 16 & 81 \end{array}$$

1" 65"

Visto che differenze tra 16 e 81?

La mia squadra è molto più grande ora.

$$\begin{array}{ccc} 2 & 3 & 4 \\ \times 2 & \times 3 & \times 4 \\ \hline 4 & 9 & 16 \\ \times 2 & \times 3 & \times 4 \\ \hline 8 & 27 & 64 \\ \times 2 & \times 3 & \times 4 \\ \hline 16 & 81 & 256 \end{array}$$

2" 240"

La cosa interessante è che la vera differenza è uno, ciascuno nella mia squadra sponsorizza semplicemente una persona in più di prima.

E se ognuno di noi coinvolge solo due persone in più?

Guarda che differenza qui a sinistra, tra 16 e 256!

Se sommi $2+4+8+16$ nel primo caso avrai un team composto da **30 partner**.

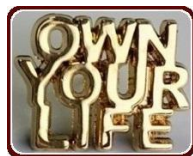
Se sommi $4+16+64+256$ avrai una squadra da **340 partner**.

E ti posso assicurare che questa differenza a livello economico la vedrai e parecchio.

Guardiamo invece la differenza con 5 persone qui a destra, avrai una squadra composta da **780 partner**.

$$\begin{array}{c} 5 \\ \times 5 \\ \hline 25 \\ \times 5 \\ \hline 125 \\ \times 5 \\ \hline 625 \end{array}$$

780



Inizi a capire la forza del team e della duplicazione?

Ora Provo solo ad Immaginare di “sfidare” l'attività e te stesso per **sei mesi**.

Stabiliamo che devi coinvolgere nel business 3 amici personalmente ed insegnare a tutto il tuo team a far lo stesso, 3 partner a testa. Facciamo due conti:

Mese	Partner
1	3
2	9
3	27
4	81
5	243
6	729

Sommiamo $3 + 9 + 27 + 81 + 243 + 729 = 1.092$ partner.

In **6 mesi** tu e i tuoi collaboratori avete coinvolto nell'attività solamente 3 amici ed ora hai una squadra di **1.092 partner**.

Ipotizziamo che 1.092 consumo personalmente 50€ al mese di prodotti avrai creato un fatturato automatico di **54.600€** mese.

Ipotizza ancora di più, quasi esageriamo, che ogni partner del tuo team trovi 3 clienti consumatori dei nostri prodotti, è come se avessi:
 $1092 \times 3 = \underline{3276}$ **clienti aggiuntivi**.

Ti posso assicurare che con 3276 clienti + 1092 partner (totale 4368) che consumano solamente 50€ al mese di prodotti, avrai creato una rendita di denaro molto interessante, perché:

$4.368 \times 50€ = \underline{218.400€}$ di fatturato mese.

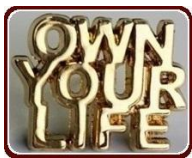
Immagina che la azienda con cui collaboriamo ti offra solo il 5% (una percentuale ipotetica) di rendita su questo fatturato, **fai il calcolo della tua rendita mensile**

Pensa:

- La maggior parte dei tuoi collaboratori coinvolgeranno sicuramente più di soli 3 amici nell'attività;
- La maggior parte consumerà o venderà molto più di 50€ al mese di prodotti;
- Stiamo parlando solo di 6 mesi di attività, e dopo un anno, due o tre anni? Pensa a che risultati potrai arrivare;
- La nostra azienda ci premia addirittura con 7 forme di guadagno sul fatturato creato dal gruppo;
- Avrai un'entrata automatica di denaro che col lavoro tradizionale non riuscirai ad ottenere ne anche dopo 20 anni di duro lavoro in un azienda.

Il Marketing Relazionale è un **lavoro di squadra**, dove tante persone unite fanno qualcosina per il bene di tutto il team.

E la cosa interessante è che noi stiamo collaborando con solo le prime 4 o 5 persone serie che abbiamo coinvolto nell'attività, ma abbiamo creato un esercito di partner (+ clienti) che collabora con noi.



Io e il Mio Team dopo molte analisi di varie opportunità di Network Marketing abbiamo scelto di collaborare con un'azienda affidabile con un prodotto di largo consumo, che al 90% usi già tu e i tuoi amici ogni giorno, quindi non cambia le nostre abitudini e che premia molto le persone che aiutano il proprio team ad avere successo.

**Sei pronto a conoscere la mia opportunità
per diventare padrone della tua vita?**

Scopri ORA la Nostra Opportunità:

CLICCA QUI

Contatta:

